



# Sébastien DRU

Développeur PHP/Symfony en formation

13 Rue Neuve Saint-Germain  
92100 Boulogne-Billancourt  
Sebastien.dru75@gmail.com  
Tél : 06 64 27 96 26  
39 ans

## → PROFIL

- Autodidacte depuis 2019, je suis actuellement en formation chez OpenClassrooms
- Plus de 9 ans d'expérience en tant que Gérant de Magasin Nicolas.
- Adaptation de l'espace de vente en fonction de nombreuses typologies de clients : résidents dans l'air de chalandise, clientèle ponctuelle, entreprises, clientèle étrangère

## EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Février 2016  
actuellement



### **Cogérant de la succursale Nicolas Saint-Honoré**

*Paris (1<sup>er</sup> arrondissement)*

- Application de la politique Commerciale en fonction des directives du Chef des Ventes
- Fidélisation du portefeuille d'entreprises (carte entreprise, récolte emails, relance téléphonique en fonction de l'actualité commerciale)
- Communication, mise en place de dégustations avec nos fournisseurs
- Accueil, conseil, détaxe, certificat de Champagne pour une clientèle étrangère.
- Showrooms, événements, rencontre avec nos producteurs afin de développer la connaissance des produits

Mars 2011  
Février 2016



### **Cogérant de la succursale Nicolas Point du Jour**

*Paris (16<sup>ème</sup> arrondissement)*

- Application de la politique Commerciale en fonction des directives du Chef des Ventes
- Fidélisation d'une clientèle résidente (carte fidélité, distribution des catalogues en boîte aux lettres)
- Mise en place et proposition de dégustations des vins d'animation
- Livraison à domicile

Mars 2011  
Février 2011



### **Gérant de la succursale Nicolas Annecy**

*Annecy*

- Remplacement entre deux prises de gérance
- Réorganisation du point de vente, gestion des produits en surstock
- Ouverture conforme aux horaires du magasin
- Fidélisation de la clientèle en perte de confiance

Novembre 2010  
Janvier 2011



### **CDD succursale Nicolas Colombes Saint-Denis**

*Colombes*

- Gestion de la succursale entre deux gérances
- Application de la politique commerciale en fonction des directives du Directeur Commercial France
- Assurer la qualité du service en période de fêtes



## ÉTUDES / FORMATION

Février 2011



### **Formation Nicolas**

*Thiais*

- 1 semaine de formation au siège
- 1 semaine de formation à la succursale Nicolas Marly le Roi

2004 -2010



### **Master en Economies – Gestion Territoriale**

*Dijon*

- Stage au Ministère de la Santé et des Sports
- Chef de projet pour la Communauté d'Agglomération du Grand Dijon
- Chef de projet pour la Communauté de Communes du Val de Saône
- Stage à la CRCI Bourgogne (Étude économique sur la filière du vin en Bourgogne)

2002 -2004



### **BTS Informatique**

*Dijon*

2002



### **Baccalauréat Science Technique de Laboratoire**

*Dijon*



## COMPÉTENCES ET LANGUES

Pack Office



- Maîtrise des fonctions essentielles (documents, présentations, tableaux dynamiques, fonctions et formules, graphiques...)
- Connaissances de base concernant les options avancées (macros,...)

Anglais



- CECRL Niveau indépendant B2



## CENTRES D'INTERÊT



- Sport (course à pied, natation)
- Cinéma
- Cuisine et monde du vin
- Voyages
- Lecture